

# TEFON HUMAN RESOURCES Sarl

INTITULE DU POSTE : **Commerciaux – Yaoundé & Bafoussam**

## **1. Missions et responsabilités**

### **Développement commercial**

- Prospecter de nouveaux clients (entreprises, distributeurs, détaillants, etc.)
- Identifier les opportunités de marché dans la zone de Yaoundé ;
- Développer et fidéliser un portefeuille clients ;
- Assurer une présence active sur le terrain.

### **Vente et négociation**

- Présenter et promouvoir les produits de l'entreprise ;
- Négocier les conditions commerciales (prix, délais, volumes) ;
- Conclure les ventes et assurer le suivi des commandes ;
- Atteindre les objectifs mensuels et annuels fixés.

### **Suivi client**

- Assurer un suivi régulier des clients ;
- Gérer les réclamations et proposer des solutions adaptées ;
- Maintenir une bonne relation commerciale ;
- Collecter les informations sur la concurrence et le marché.

### **Reporting**

- Rendre compte régulièrement de l'activité commerciale ;
- Élaborer des rapports de visite ;
- Mettre à jour la base de données clients ;
- Participer aux réunions commerciales ;
- Faire remonter les informations du marché à la hiérarchie.

## **2. Profil recherché**

### **Formation**

- Minimum Bac +2 en Commerce, Marketing, Gestion ou domaine équivalent.

### **Expérience professionnelle**

- Expérience professionnelle d'au moins 1 an dans un poste similaire ;
- Expérience dans la vente terrain fortement souhaitée ;
- Bonne connaissance du marché local de la ville d'affectation (Yaoundé ou Bafoussam) est un atout.
- 

## **3. Compétences techniques**

- Maîtrise des techniques de vente et de négociation ;
- Capacité à prospecter efficacement ;
- Bonne maîtrise des outils bureautiques (Word, Excel, etc.) ;
- Capacité à analyser les besoins des clients et proposer des solutions adaptées.

### **Compétences linguistiques**

- Bonne maîtrise du français (oral et écrit) ;
- La connaissance de l'anglais est un atout.

### **Qualités personnelles**

- Dynamique et orienté(e) résultats ;
- Excellent sens du relationnel ;
- Persévérance et esprit de conquête ;
- Autonomie et sens de l'organisation ;
- Capacité à travailler sous pression ;
- Présentation soignée ;
- Forte capacité d'adaptation au terrain.

---

*Si vous correspondez au profil recherché et souhaitez relever ce défi, nous vous*

*Invitons à soumettre votre CV à jour à l'adresse suivante :  
tefonhr@tefonservices.com/www.tefonservices.com au plus  
tard 30th Avril 2026*

---

*Objet de l'e-mail : Candidature – Commerciaux – Yaoundé ou  
Baffoussam.*