

Fiche Business manager

Quel est le rôle d'un Business Manager ?

Il/elle identifie et exploite des opportunités commerciales et des besoins potentiels et négocie auprès de ses prospects et clients actifs pour mettre en oeuvre de nouveaux projets de croissance.

Il aura pour rôle de **diriger** et de **superviser** les activités commerciales de l'entreprise.

Ses missions consisteront à **élaborer** et à **mettre en oeuvre la politique commerciale**.

Pour cela, il gère les opérations commerciales de manière quotidienne via l'optimisation financière et la gestion des ressources. Il sera souvent amené à analyser et interpréter les données.

Ces informations lui servent à prendre des décisions éclairées afin d'améliorer la productivité et la rentabilité de l'entreprise.

Il se porte garant des budgets de l'entreprise qu'il cherche à optimiser.

Il aura en charge la gestion et le **management des équipes**, de l'établissement de **partenariats stratégiques** et de la communication avec les parties prenantes internes et externes.

Son objectif principal sera de maximiser la croissance de l'entreprise selon les objectifs et les enjeux communiqués.

Ces actions

- Motiver l'équipe pour atteindre les objectifs ;
- Fixer des délais de réalisation ;
- Etablir des indicateurs de performance précis et en assurer le suivi ;
- Adapter les ajustements stratégiques et opérationnels à la réalisation des objectifs
- Améliorer l'efficacité globale.

Son parcours académique

· Titulaire d'un diplôme de niveau Bac+3 (au minimum) en licence management, licence gestion généraliste, licence pro management des organisations, bachelor en management, licence économique et gestion des organisations. Master , MBA ou autre équivalence avec une expérience minimale

- Maitriser les technologies innovantes serait un atout

Profile du Business Manager

Un Business Manager est chargé de diriger et de superviser toutes les opérations de son entreprise. Il met en oeuvre des stratégies pour garantir la productivité tout en évaluant la performance de l'entreprise sur diverses tâches dans un laps de temps spécifique.

Le business management vise à **optimiser les performances** d'une entreprise pour atteindre ses objectifs de croissance et de rentabilité. Le business management englobe toutes les activités liées à la direction et à la gestion d'une organisation.

Cela comprend généralement :

- La planification et gestion des opérations
- La prise de décisions

- La gestion des ressources humaines
- La gestion financière
- Le marketing